

Persdossier
Start it X

Inhoudstafel

1.	Start it X: Een motor van innovatie en groei	3
2.	Start it X: Een ecosysteem dat zichzelf versterkt	4
2.1.	Start it Accelerate	5
	A. Start it @KBC	6
	B. Women in Tech	9
	C. Market Me	9
	D. Accelerator as a Service	10
2.2.	Start it Academy	10
2.3.	Start it Expand	11
2.4.	Start it Hubs	12
2.5.	Start it Ventures	14
3.	Maatschappelijke impact	16
3.1.	Economische impact	16
3.2.	Diversiteit en vrouwelijk ondernemerschap	17
3.3.	Well-being	18
3.4.	Duurzaamheid en circulariteit	20
4.	Historiek	21
5.	Het team	24
6.	Agenda	25
7.	Media & Perscontact	26

1. Start it X: Een motor van innovatie en groei



Start it X is het grootste Belgische ecosysteem om ondernemingen te helpen innoveren en groeien. Van start-ups die staan te trappelen om de wereld te veroveren tot corporates die zichzelf heruitvinden om voorop te blijven lopen: ze kunnen binnen het collectief allemaal rekenen op een uitgebreid internationaal netwerk, tonnen knowhow en bewezen methodes die bedrijven vooruitjagen.

De gedeelde drive om te innoveren en te groeien, is de rode draad die door alle activiteiten van Start it X loopt. Startende ondernemers krijgen ondersteuning van ervaren mentoren, coaches en investeerders die het klappen van de zweep kennen. Grotere bedrijven worden aangestoken door de grenzeloze ambitie van start-ups en scale-ups. Het is die kruisbestuiving die Start it X uniek maakt.

2. Start it X: Een ecosysteem dat zichzelf versterkt



Start it @KBC accelereerde al honderden innovatieve start-ups en scale-ups en is al acht jaar een kweekvijver voor ondernemend talent. Sinds 2014 groeide het netwerk uit tot een ecosysteem van een duizendtal start-ups, meer dan 1.600 ondernemers en nog eens 200 mentoren (ondernemers, CEO's, investeerders). Om tegemoet te komen aan de groeinoden van start-ups en scale-ups begon Start it @KBC zijn activiteiten gaandeweg verder uit te breiden.

Zo helpt spin-off Start it X sinds 2019 grote bedrijven innoveren, door hen onder te dompelen in de start-up vibe en door hen te koppelen aan beloftevolle start-ups en scale-ups.

Start it @KBC en Start it X bundelen nu de krachten in een nieuwe structuur die het ecosysteem verder versterkt. Onder de naam en de paraplu van Start it X gaan ze samen ondernemerschap boosten en een turbo zetten op innovatie en groei. Eén plus één is meer dan twee (of beter: $1+1+1+1+1 = \text{meer dan } 5$). Door de handen in elkaar te slaan, kan het ecosysteem zichzelf verder versterken en nog sneller groeien.

Start it X overkoepelt vijf merken/bedrijven/projecten/platformen (what's in a name?). Ondernemers en ondernemingen kunnen er terecht om hun bedrijf een groeispurt te geven, om internationale markten en investeringen aan te boren, om inspirerende co-workingplekken te vinden, om opleidingen te volgen, of om hun innovatie radicaal te versnellen. Die vijf pijlers zijn geen eilandjes, Start it X is één groot ecosysteem.

2.1. Start it Accelerate

Start it Accelerate versnelt de groei van innovatieve start-ups. Van een businessplan en finance tot marketing en sales, founders krijgen een stoomcursus ondernemen om van hun start-up een succes te maken. Door een turbo te zetten op het ondernemerschap wil Start it Accelerate een positieve impact hebben op de economie, de werkgelegenheid en de samenleving.

Naast Start it @KBC, waar het in 2014 allemaal mee begon, krijgen ook andere acceleratorprogramma's een plek bij Start it Accelerate. Ze creëren telkens een community van ondernemers, mentoren en partners die hun netwerk en expertise delen om elkaar te helpen innoveren en groeien.



Vandaag organiseren we ons voortdurend groeiend en innoverend collectief als Start it X, om verdere organische groei mogelijk te maken. Ook al groeperen we onze activiteiten in verschillende business units, we zijn één groot ecosysteem dat elkaar versterkt, met één doel voor ogen: innovatie en groei van onze Belgische bedrijven boosten. Dat is uniek in België.

Lode Uytterschaut, founder & CEO
Start it @KBC en Start it X

A. Start it @KBC

Start it @KBC is de grootste start-up community in België. De accelerator begeleidde al meer dan 1.600 founders om rond hun ondernemersidee een schaalbare onderneming te bouwen.

De formule van Start it @KBC is gebouwd op een paar cruciale pijlers:

Internationaal netwerk

Founders kunnen bij Start it @KBC hun netwerk fors uitbreiden. Honderden start-ups, scale-ups, mentoren en experts in alle verschillende facetten van ondernemerschap maken deel uit van het grootste Belgische ecosysteem.

Het netwerk van Start it @KBC reikt tot ver buiten de landsgrenzen. Start-ups kunnen terecht in hubs in New York, Boedapest, Gyor en Praag. Het lidmaatschap bij GAN (Global Accelerator Network) geeft toegang tot acceleratoren wereldwijd.

Mentorship

De start-ups kunnen bij Start it @KBC een jaar lang rekenen op mentorship, workshops en fundingadvies op maat. Bij het lanceren en schalen van een onderneming komt heel wat kijken: technologie, sales, finance, intellectuele eigendomsrechten, marketing, PR,... Op al die domeinen zijn ervaren experts maar één telefoontje verwijderd van de founders.

Accelereren

Start-ups beginnen aan hun groeitraject bij Start it @KBC met een intensief acceleratieprogramma van drie maanden. Ze krijgen begeleiding bij hun marktvalidatie, go to market, business development, fundraising,... Start it @KBC werkt samen met meer dan 50 partners en 'friends'.

Die samenwerking is een win-win: de start-ups krijgen op het juiste moment vlot toegang tot de juiste experts, in ruil zien de partners vanop de eerste rij welke disruptieve technologieën en oplossingen getalenteerde start-ups bedenken.

Gratis coworkingruimte

Start it @KBC beschikt over hubs in Antwerpen, Brussel, Gent, Hasselt, Kortrijk en Leuven. Daarnaast kunnen start-ups ook terecht in de internationale hubs in New York, Boedapest, Gyor en Praag. Ze kunnen niet alleen hun team op één plek bijeenbrengen, ze delen ook kennis met andere start-ups en raken geïnspireerd door andere razend ambitieuze ondernemers.

No strings attached!

Start it @KBC is uniek omdat de accelerator 100% no strings attached is. Start-ups betalen niets en in tegenstelling tot de meeste andere acceleratoren nemen we zelf ook geen participaties in onze start-ups. We vragen nooit aandelen. Mentoren of partners hebben ook géén right of first refusal wanneer start-ups een kapitaalronde organiseren.

Inschrijven voor het acceleratorprogramma?

Start-ups kunnen zich het hele jaar kandidaat stellen voor het acceleratieprogramma van Start it @KBC via de website www.startit.be. Twee keer per jaar pitchen de geselecteerde founders voor een professionele jury en begint een nieuwe lichting start-ups aan het acceleratieprogramma.

Hoe een dossier indienen bij Start it @KBC?

1. Je surft naar www.startit.be en dient online je dossier in via 'apply now'.
2. De Start it @KBC jury screent hoe innovatief en hoe schaalbaar jouw ondernemers-idee is, hoe je team samengesteld is en hoe ambitieus de founders zijn. Doorsta je deze eerste selectieronde? Dan ontvang je een uitnodiging om je idee mondeling te presenteren.
3. Tijdens de tweejaarlijkse 'Pitch Day' stel je je onderneming en je team persoonlijk voor aan de jury. Ten laatste twee dagen later weet je of jouw start-up geselecteerd is voor het acceleratorprogramma van Start it @KBC.

Welke start-ups zoekt Start it @KBC?

We pinnen ons niet vast op sectoren of industrieën. Overall is er nood aan vers bloed en aan innovatie, in elke sector kunnen start-ups impact hebben met vernieuwende en disruptieve ideeën. We kijken vooral uit naar enthousiaste, ambitieuze en ruimdenkende ondernemers.

Innovatie zit in het DNA van Accenture. Onze ambitie is om steeds een voorloper te zijn in nieuwe, disruptieve technologieën. Onze langetermijndoelstelling is om innovatie en ondernemerschap in België te stimuleren. Daarom zijn we trots dat we sinds het prille begin partner zijn van Start it @KBC.

Félix Amez, Innovation Director Belux Accenture



Ik ben trots dat we de start-up community in België hebben helpen schalen. Soms gebeurt het dat founders ons jaren later laten weten dat we hun leven hebben veranderd, en dat ze dankzij Start it @KBC stappen hebben gezet die ze anders niet hadden gezet.

Lode Uytterschaut, founder & CEO Start it @KBC en Start it X



Het idee van Start it @KBC past perfect bij KBC. Oorspronkelijk was KBC een bank voor ondernemers, en dus bracht het idee van een start-up accelerator ons terug naar onze roots. Start it @KBC maakt geen winst, maar dat is ook niet onze ambitie en is ook niet belangrijk. Wat we wél willen, is een rol spelen in de maatschappij, en mensen helpen en motiveren om ondernemend te zijn.

Johan Thijs, CEO KBC Group



B. Women in Tech

In 2021 lanceerde Start it @KBC het Women in Tech-programma, gericht op vrouwelijke founders van innovatieve groeibedrijven. Ze krijgen via gratis webinars een platform om elkaar te inspireren en ervaringen uit te wisselen.

Met het intensieve 'The Thrive Project' begeleiden Start it @KBC en het Agentschap voor Innoveren & Ondernemen (VLAIO) daarnaast gedurende vier maanden een selectie van tien vrouwelijke ondernemers om de ontwikkeling van hun netwerk en hun leiderschaps-skills te versnellen.



De techwereld is nog te veel een mannenwereld. Er zijn meer inspirerende rolmodellen nodig om andere female tech founders te stimuleren en te ondersteunen. Om de daad bij het woord te voegen, ontwikkelden we in samenwerking met VLAIO een structureel programma met eigen budgetten, webinars, evenementen, doelstellingen en opvolging. De eerste resultaten zijn mooi, elke nieuwe pitchronde bij Start it @KBC trekt meer vrouwelijke techondernemers aan. Maar er is nog meer nodig. We willen dit programma verder uitrollen en schalen naar alle Europese landen waar we aanwezig zijn. Dit is niet alleen een Belgische uitdaging.

Mieke Daniëls, COO Start it X

C. Market Me

Geen groei zonder klanten. Het is dan ook cruciaal om snel te beginnen verkopen en een klantenbestand op te bouwen, maar sales wordt nog te vaak verwaarloosd in de ondersteuning die start-ups en scale-ups krijgen. Start it X organiseert workshops en coachingstrajecten die innovatieve ondernemers helpen om van meet af aan ook een professioneel verkoopproces uit te tekenen.

D. Accelerator as a Service

Op basis van de expertise met de acceleratorprogramma's werkte Start it X een aanbod op maat uit om start-ups binnen een specifieke sector een groeispurt te geven. Het 12-maanden programma dat Start it @KBC aanbiedt, wordt dan aangevuld met een sectorspecifieke campagne (om deze start-ups te bereiken), expertsessies op maat voor deze selecte groep en bijeenkomsten om peer learning te stimuleren. Dit speciale programma realiseren we samen met een partner, die de nodige sponsoring voorziet binnen de specifieke sector.

Accelerator-as-a-Service richt zich op organisaties die innovatie en ondernemerschap willen ondersteunen vanuit hun eigen netwerk, expertise of sector. Ze houden de vinger aan de pols en komen in contact met veelbelovende start-ups binnen hun sector, maar ze moeten zelf geen acceleratorprogramma uitwerken, geen community uitbouwen en geen coaching aanbieden. Ze kunnen meteen inpluggen in het bestaande netwerk van Start it X, aangevuld met diensten op maat van hun industrie.

Met Accelerator-as-a-Service willen we de sector-agnostische aanpak van Start it X verrijken met een specifiek aanbod op maat van één sector. Start-ups kunnen genieten van de kruisbestuiving tussen de verschillende doelgroepen in onze community.

Mieke Daniëls, COO Start it X



2.2. Start it Academy



Start it Academy ontwikkelt offline en online trainingen voor ondernemers en ondernemingen. Experts delen de lessen die zij hebben geleerd terwijl ze met hun voeten in de modder stonden en hun onderneming uitbouwden. Geen vage tips, maar advies dat je meteen in de praktijk kan brengen om je eigen onderneming te doen groeien.

De trainingen van Start it Academy focussen op drie domeinen: innovatie, ondernemerschap en intrapreneurship. De trainingen zijn een combinatie van online en offline leren. De experts die de trainingen geven, komen uit het uitgebreide netwerk van Start it X. Maar Start it Academy staat open voor iedereen die op zoek is naar praktisch advies om te innoveren en te groeien.



De trainingen van Start it Academy geven alle ondernemers en ondernemingen de kans om te leren van echte experts in hun vakgebied. Experts die zelf al een hele weg hebben afgelegd en de lessen die ze onderweg hebben geleerd graag delen met mensen die nog aan het begin van dat traject staan.

Ellen Bruyninckx, verantwoordelijke Start it Academy

2.3. Start it Expand



[Start it Expand](#) helpt scale-ups om snel toegang te krijgen tot nieuwe, internationale markten en investeerders. Het gaat daarbij zowel om Belgische scale-ups die internationaal willen schalen als om buitenlandse scale-ups die in de Benelux voet aan de grond willen krijgen.

Internationaliseren is een van de grootste uitdagingen voor start-ups die hun product/market fit hebben gevonden en klaar zijn om te schalen. Ze hebben nog geen netwerk, nog geen reputatie en nog geen vertrouwen kunnen opbouwen bij buitenlandse bedrijven of investeerders. Het kost founders van scale-ups veel tijd en geld om rechtstreeks de juiste internationale beslissingsnemers te bereiken.

Start it Expand wil dat proces drastisch versnellen. We kunnen dankzij ons wijdvertakte internationale netwerk deuren openen bij potentiële klanten en investeerders in nieuwe markten. Belgische én buitenlandse scale-ups kunnen rekenen op marktinzichten, introducties, een 'warme' pijplijn voor hun salesteam en controle over hun internationale expansie.

Start it Expand is actief in verschillende sectoren, verspreid over West-Europa. Ook in andere markten zoals de Verenigde Staten, Brazilië, China en Australië hebben we voet aan de grond.

We willen internationale scale-ups in contact brengen met de juiste mensen bij Belgische corporates. Daar profiteren niet alleen die scale-ups zelf van, ze geven ook een boost aan de innovatie in België.

Alexa Mabonga, verantwoordelijke Start it Expand



Drie maanden nadat we contact hadden gelegd met Start it Expand, hebben we ons eerste contract via hen binnengehaald.

Adi Weinberger, VP Business Development en Global Sales, Datumate

2.4. Start it Hubs



Start it Hubs is een netwerk van co-workingruimtes voor start-ups en scale-ups. Niet alleen de ondernemingen die deel uitmaken van accelerator Start it @KBC vinden er een werkplek, ook andere ondernemingen die een innovatieve werkomgeving en echte start-up vibes zoeken, zijn welkom in een van de 6 hubs.

Start it Hubs heeft co-workingruimtes in Antwerpen, Brussel, Gent, Hasselt, Leuven en Kortrijk. De hubs zijn centraal ingericht en zijn volledig afgestemd op de noden van ondernemers. Start-ups en scale-ups kunnen kiezen uit verschillende formules, van een flex membership (zonder vaste werkplek) of een fixed desk (vaste werkplek) tot aparte ruimtes voor een volledig team. Met een membership krijg je meteen toegang tot alle co-workingruimtes.

Start it Hubs wil start-ups en scale-ups méér bieden dan een dak boven hun hoofd en een comfortable kantoor. Ze maken deel uit van een levendige community, ze kunnen ervaringen en expertise uitwisselen met andere ondernemers die op gelijkaardige uitdagingen botsen. In elke hub staan ook mentoren klaar om de start-ups en scale-ups met raad en daad bij te staan.



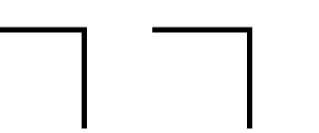
Als start-up is communicatie en afstemmen enorm belangrijk. Daarom moet je mensen samenzetten. Dit is de reden dat we van bij het prille begin een co-working ruimte voor start-ups aanbieden.

Lode Uytterschaut, founder & CEO Start it @KBC en Start it X



Toen het huapii team groeide, realiseerden we ons dat een goede werkplek belangrijk was voor onze medewerkers. Bij Start it Hubs hebben we onze eigen werkruimte, kunnen we afspreken met andere start-ups en hebben we altijd toegang tot voldoende vergaderruimtes. De mogelijkheid om de verschillende locaties in België te gebruiken voor onze vergaderingen is ook een grote troef.

Kristof Stevens, Chief Growth Officer, huapii



2.4. Start it Ventures



Start it Ventures richt zich op grote bedrijven en organisaties die innovatie en intrapreneurship radicaal willen versnellen.

In zowat alle industrieën en sectoren neemt innovatie en disruptie razendsnel toe. Als de toverformule na jaren plots niet meer werkt, moeten ondernemingen innoveren om hun inkomsten te bestendigen en nieuwe inkomsten aan te boren. Maar innovatie – échte substantiële innovatie – is voor corporates vaak braakliggend terrein. Het snelle en experimentele karakter staat haaks op de corporate cultuur die traag gaat en risico's mijdt. Bovendien beschikken corporates meestal niet over de processen, tools of experts om innovatie efficiënt te begeleiden. Innovatie is voor grote bedrijven business as very unusual.

Heel wat oprichters van start-ups zijn mensen die uit corporates komen. Ze hebben daar hun strepen al verdiend, maar hebben op een bepaald moment het gevoel dat ze tegen een muur botsen. Ze lopen rond met innovatieve ideeën, maar ze kunnen die niet kwijt binnen hun corporate werkomgeving. Of het bedrijf waar ze voor werken heeft niet de expertise in huis om hen als start-ups naar de markt te begeleiden. Corporate Innovation is een manier om die intrapreneurs aan boord te houden én zo de start-up cultuur van onderuit te importeren in grote ondernemingen.

In het Corporate Innovatie Programma van Start it Ventures dompelen we intrapreneurs letterlijk onder in een 'start-up' bad. We rukken de teams van intrapreneurs los uit hun corporate omgeving, ze kunnen hun idee onder onze begeleiding voor een bepaalde tijd uitwerken tussen de start-ups in ons ecosysteem.

Lode Uytterschaut, founder & CEO Start it @KBC en Start it X

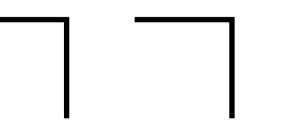


Daarnaast brengt Start it Ventures grote Belgische bedrijven rechtstreeks in contact met internationale scale-ups. Via dit matchmaking-programma stimuleren we over de grenzen heen kruisbestuivingen tussen gevestigde bedrijven en nieuwe, innovatieve ondernemingen.



Start it Ventures beschouwen we echt als een sparringpartner. Zij dagen onze teams op de juiste manier uit. Ze helpen ons die lat net ietsje hoger te leggen op het vlak van innovatie.

Patrick Leysen, CEO Xylos



Corporate innovation is het 'lifeblood' van een bedrijf. Het is de essentiële manier om naar buiten te kijken, zichzelf te challengen, en constant op zoek te gaan naar hoe het anders, sneller en vooral beter kan. Zonder innovatie blijf je navelstaren en incrementele aanpassingen doen. En dat is absoluut niet genoeg in een wereld die snel verandert. Het blijft nu nog een beetje embryonaal. Veel bedrijven knuffelen start-ups, maar het blijft een beetje façade, vrees ik. Als je hier echt de vruchten van wil plukken moet je het niet als marketing zien, maar echt als een elixer om te verjongen.

Peter Hinssen, co-founder nexxworks en serial entrepreneur



Case: Luminus

Energiebedrijf Luminus stapte als eerste in het Corporate Innovatie Programma. De onderneming ziet het als een logisch verlengstuk van haar eigen innovatieprogramma #next. Het Corporate innovatie Programma resulteerde in de eerste onafhankelijke start-ups en sijpelt ook almaar meer door in de bedrijfscultuur.

<https://startit-ventures.com/en/work/hassle-free-home-renovations>

3. Maatschappelijke impact

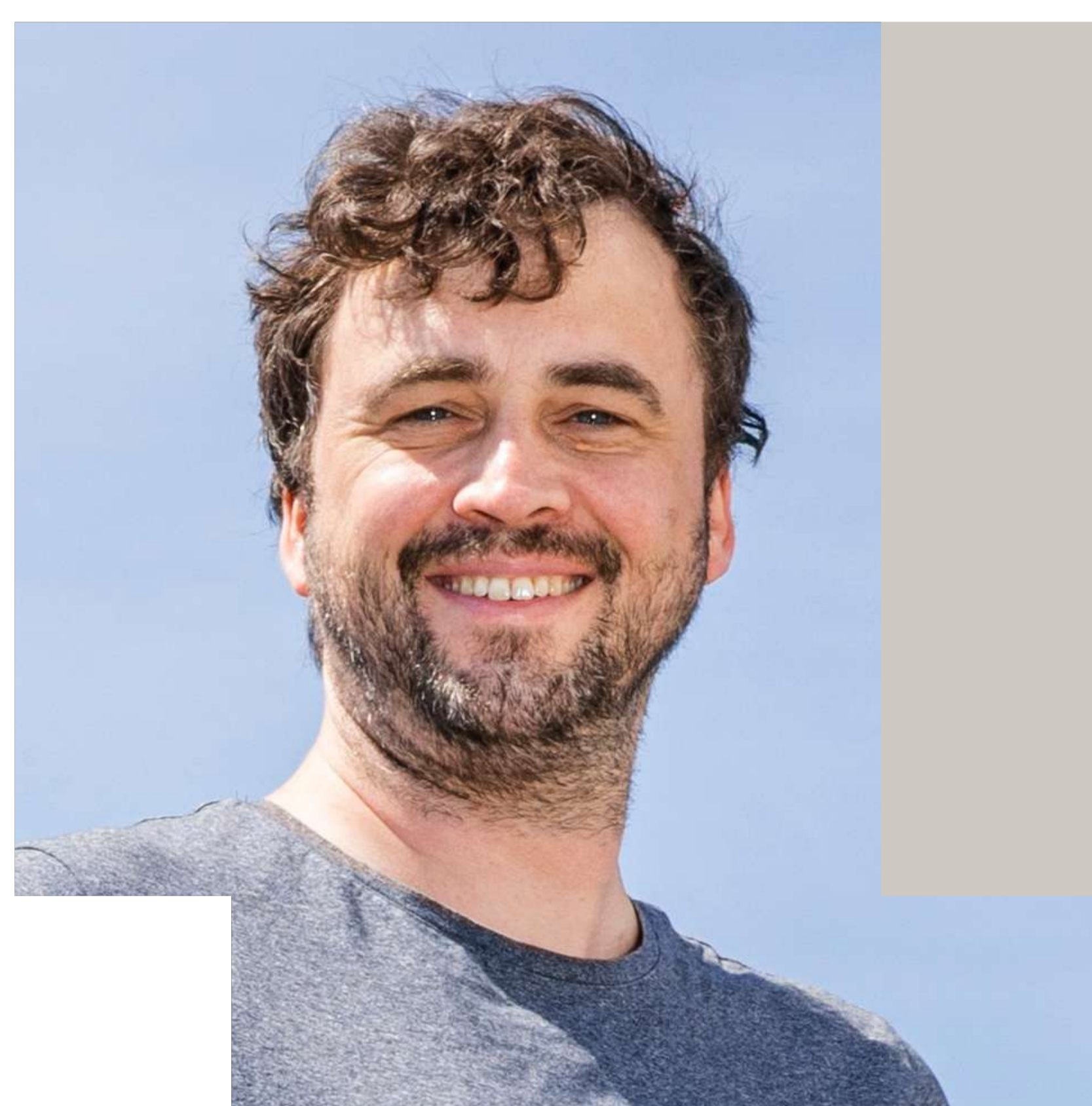


3.1. Economische impact: motor van groei en werkgelegenheid

Start-ups hebben een groeiende impact op de werkgelegenheid en de economische groei. Ze dragen gemiddeld meer bij aan de Belgische arbeidsmarkt dan KMO's. Dat blijkt uit een bevraging die Start it @KBC en Unizo samen opzetten in 2018 en 2019. Een start-up stelt volgens cijfers van de Europese Commissie gemiddeld 4,8 mensen vast te werk, terwijl dit bij KMO's naar schatting om 2,5 werknemers gaat. Slechts 1,4 procent van de start-ups bestaat uit één persoon (de founder), terwijl 88 procent van de Belgische KMO's een eenmanszaak is (cijfers Unizo).

Start it @KBC begeleidt jaarlijks 125 tot 135 nieuwe start-ups. 66 procent van de meer dan 1.000 start-ups die het acceleratorprogramma volgden, is vandaag nog steeds actief. Begin 2021 maakte Start it @KBC een balans op, toen bleek dat de start-ups die doorgroeiden in totaal al voor meer dan 2.300 nieuwe jobs zorgden.

Dat zullen er ondertussen nog meer zijn, want de coronacrisis slaagde er niet in om de ondernemingszin te doden. Integendeel zelfs, de voorbije waves lokten een recordaantal inschrijvingen van nieuwe innovatieve en ambitieuze start-ups.



Als accelerator zijn we in de eerste plaats trots op de verkoopcijfers van onze start-ups. We focussen zeer sterk op sales en gaan dat in de toekomst zelfs nog meer doen. 'Client money' geeft start-ups immers de best mogelijke kansen op overleven, meer dan funding.

Lode Uytterschaut, founder & CEO Start it @KBC en Start it X

3.2. Diversiteit en vrouwelijk ondernemerschap

Start it X stimuleert start-ups en scale-ups om een zo divers mogelijk team samen te stellen. Onderzoek toont aan dat start-ups met een divers team beter begrijpen hoe ze hun productaanbod op diverse culturen kunnen afstemmen en betere resultaten boeken.

De belangrijkste stap om vrouwelijk ondernemerschap te stimuleren, is onze eigen Start it X community vervrouwelijken. We gaan op zoek naar vrouwelijke rolmodellen, we streven naar een genderevenwicht in jury-teams, we schuiven op onze events en op onze (sociale) mediakanalen vrouwelijke rolmodellen naar voor. Onze female founders zijn nog altijd de allerbeste ambassadeurs voor het vrouwelijk ondernemerschap, we willen hun succesverhalen nog meer delen met de buitenwereld. Zodat ze een nieuwe generatie kunnen inspireren, of het latente ondernemerschap bij vrouwen kunnen aanwakkeren.

3.3. Well-being

Start it X besteedt steeds meer aandacht aan het welzijn van de ondernemers in ons ecosysteem. Uit onderzoek blijkt dat bijna de helft van alle ondernemers worstelt met één of meerdere mentale gezondheidsissues. Dat is 2,6 keer hoger dan bij de algemene bevolking. Een eigen bevraging toonde dat 75 procent van de founders binnen de Start it X community zich verschillende keren per maand zorgen maakt over hun onderneming.

Het is mooi om te zien dat start-up founders zo gepassioneerd zijn door hun job, maar hier schuilt ook het 'gevaar'. Want die gedrevenheid kan er, samen met veel stress, voor zorgen dat de founders over hun grenzen gaan. Als geëngageerde en ondersteunende community helpen wij founders ook mentaal sterk te (blijven) staan. Ook dat is een essentieel onderdeel van ondernemerschap.

Lode Uytterschaut, founder & CEO Start it @KBC en Start it X



Start-up founders zijn gepassioneerde en gemotiveerde ondernemers die het beste van zichzelf geven om innovatieve oplossingen in de markt te zetten. Dit gaat hand in hand met risico's, onzekerheden en stress. De pandemie heeft de mogelijkheden om te ontspannen en deconnecteren de voorbije jaren erg beperkt, waardoor de grens tussen werk en privé vervaagde. Chronische stress pleegt op lange termijn rooibouw op de mentale en fysieke gezondheid. Zelfzorg is daarom van het grootste belang.

Julie Daenen, preventiedeskundige bij Mensura

Mental Well-being academy

Start it X lanceerde een speciaal mental well-being programma voor start-ups, in samenwerking met partners KBC, Mensura, Rubicon, BloomUp, Orienta Euro en GAN. De Mental Well-being Academy wil founders versterken om positieve keuzes te maken voor hun gezondheid en welzijn. Ze richt zich specifiek op het verbeteren van het mentaal en fysiek welzijn van de founders, onder meer met workshops over de menselijke kant van leiderschap, management, omgaan met stress en persoonlijke productiviteit. Maar de founders kunnen er ook sport- of yogasessies volgen of één-op-één gesprekken voeren.

Het Start it X-team zelf werd de voorbije jaren getraind om meer oog te hebben voor mentale problemen, zodat ze founders op tijd kunnen doorverwijzen naar gespecialiseerde instanties.

Hard werken is nodig als je een start-up runt. Maar er moet een goede balans zijn met aandacht voor fysieke én mentale gezondheid. We vieren graag mee als start-ups in de spotlight staan, maar willen er ook voor hen zijn als het licht even uitgaat.

Lode Uytterschaut, founder & CEO Start it @KBC en Start it X



3.4. Duurzaamheid en circulariteit

Circulair ondernemen zit duidelijk in de lift. Steeds meer ambitieuze ondernemers bij Start it X trekken voluit de duurzame kaart en storten zich op de circulaire economie. Sinds 2019 werkt Start it X samen met het toonaangevende Vlaamse onderzoekscentrum VITO om de start-ups te helpen circulaire producten en businessmodellen te ontwikkelen. VITO levert één-op-één advies en zet in de verschillende hubs van Start it X workshops op rond circulair ondernemen.

VITO is ook actief betrokken bij verschillende Europese ondersteuningsprogramma's voor innovatie rond materialenbeheer en de circulaire economie. De start-ups in de community van Start it X krijgen dankzij dit partnership de kans om ook met die programma's kennis te maken en er eventueel beroep op te doen.

Start it X nam al verschillende initiatieven om de slaagkansen van duurzame, circulaire start-ups te vergroten:

- Een bevraging onder meer dan 100 circulaire start-ups, om hun belangrijkste uitdagingen in kaart te brengen en hen daar maximaal bij te kunnen ondersteunen. De Morgen schreef op basis van deze enquête het artikel: **Ondernemers getuigen: een 'circulair' bedrijf starten klinkt mooi maar blijkt lastig**
- **Whitepaper** met aanbevelingen om de resultaten van de bevraging te vertalen naar concrete maatregelen om circulair ondernemen te stimuleren.
- Rondetafel om beleidsmakers, bedrijven, vakorganisaties, investeerders, burgers,... nieuwe inzichten te bieden en aanbevelingen te doen om de circulaire economie in België verder uit te bouwen.



Gelet op de gigantische klimaatuitdaging waar we voor staan is het voor heel wat bedrijven 'not done' om niet circulair te starten. Circulaire ondernemers werden vroeger nogal snel 'idealistisch' genoemd. Maar de laatste jaren zien opvallend veel ondernemers het zakelijk potentieel van de circulaire economie, en worden ze dus zeker niet meer alleen gedreven door idealisme.

Dirk Lievens, Business Coach en Chief Matchmaker Start it @KBC

4. Historiek



2014

- De eerste 28 start-ups nemen op 29 januari hun intrek in de Antwerpse Boerentoren.
- In Hasselt (Corda Campus) en Leuven komen een tweede en derde hub van Start it @KBC.

2015

- Na elke pitchwave stijgt het aantal inschrijvingen. Start it @KBC wordt met bijna 180 start-ups officieel de grootste start-up community van België.
- De Start it @KBC Academy wordt gelanceerd, een uniek en uitgebreid opleidingsprogramma op maat van founders. Ervaren mentoren coachen de start-ups nu structureel op alle verschillende aspecten van ondernemerschap: businessplan, finance, sales, marketing, communicatie,...
- Nieuwe hubs in Brussel en Gent openen hun deuren.

2016

- Onder de noemer 'Be Bold in New York' (#BBNY16) trekken Start it @KBC, Telenet Kickstart en Startups.be met 16 veelbelovende start-ups naar New York. Op het programma staan onder andere werksessies bij Google, Spotify en HBO, pitches bij Techstars en andere acceleratoren, en bezoeken aan FIT en Belcham.
- De Amerikaanse accelerator Techstars werkt nu structureel samen met Start it @KBC.
- Start it @KBSEA opent voor het eerst zijn deuren voor tientallen start-ups en coaches. Ze nemen tijdelijk hun intrek in het Kursaal Oostende en combineren er talrijke workshops met werk, zon, zee en strand.

2017

- Start it @KBC lanceert samen met Straffe Madammen de allereerste campagne ooit voor meer vrouwelijk ondernemerschap in de start-up scene.
- Start it @KBC wordt lid van Global Accelerator Network (GAN); een selecte, invite-only club die de beste acceleratoren ter wereld samenbrengt.

2018

- Start it @KBC geeft start-ups unieke kansen in de VS en Centraal-Europa.
- De Antwerpse start-ups verhuizen naar The Beacon, het innovatieve hart van 't Stad.
- Pfizer, pionier in de ontwikkeling van innovatieve geneesmiddelen en vaccins, gaat in zee met Start it @KBC om medtech innovaties te boosten.

2019

- Start it @ĈSOB start als accelerator in Praag (Tsjechië) en Start it @K&H opent een tweede hub in Győr, Hongarije.
- Start it @KBC werkt samen met VITO om een turbo te zetten op de circulaire economie.
- Start it @KBC lanceert het eerste (gratis) Wellbeing programma voor start-up founders.

2020

- Netwerk Ondernemen en Start it @KBC bundelen de krachten in vier programma's om start-ups en scale-ups nog sterker te ondersteunen, met steun van VLAIO.
- Start it X lanceert de matchmaking service om corporate bedrijven die willen innoveren te koppelen aan start-ups en scale-ups.
- Corona houdt start-ups niet tegen: recordaantal van 281 ondernemers meldt zich aan bij accelerator Start it @KBC.

2021

- Women in Tech-programma van Start it @KBC werpt eerste vruchten af: 48 vrouwelijke techondernemers nemen deel aan nieuwe pitchwave.

2022

- De eerste Waalse hub van Start it @KBC opent in Luik.

5. Het team



Mieke Daniels

Mieke Daniëls, COO Start it X

Als Chief Operations tekent Mieke de strategie van Start it X mee uit. Ze leidt ook de operationele werking van Start it @KBC in goede banen, ze coördineert het team en zorgt ervoor dat de start-ups in het programma alle groeikansen krijgen. Mieke heeft meer dan 20 jaar ervaring in Human-Centered Design, Coaching in Design Thinking en Business Modelling. Die zet ze nu in om Start it X verder uit te bouwen tot hét ecosysteem voor ondernemers die willen innoveren en groeien.

Lode Uytterschaut

Lode Uytterschaut, founder & CEO Start it @KBC en Start it X

Lode Uytterschaut is de bezieler van Start it X. Hij houdt zich bezig met het overall management en de strategische partnerships, en speurt voortdurend naar nieuwe opportuniteiten. Lode tekent ook de langetermijnvisie uit voor Start it X. Als founder van Start it @KBC, en later het corporate innovatie programma Start it Ventures, heeft hij samen met de rest van het team de voorbije jaren honderden start-ups, scale-ups, ondernemers en corporate bedrijven op weg naar groei en succes gezet.

6. Agenda



Start it X

- 4-5 mei 2022 - tweedaags matchmaking event, met een rondetafelgesprek over circulariteit en start-ups, keynotes over corporate innovatie en hybride werken, Academy' sessies, Mentor Matchmaking & Sailing With Investors

Start it @KBC

- Maart 2022 - deadline indienen dossiers start-ups pitchwave 1
- Maart 2022 - pitchdagen voor professionele jury
- Maart 2022 - bootcamp nieuwe lichter start-ups
- Mei 2022 - graduation start-ups
- September 2022 - deadline indienen dossiers start-ups voor pitchwave 2
- Oktober 2022 - pitchdagen voor professionele jury
- Oktober 2022 - bootcamp nieuwe lichter start-ups
- November 2022 - graduation start-ups
- December 2022 - Women in Tech: the conference

7. Media & perscontact

Pressrooms

- [Start it X](#)
- [Start it @KBC](#)

Whitepapers

- Circulair ondernemerschap:
 - » [Joining forces for a sustainable future](#)
 - » [Circulariteit bij start-ups](#)
- [Vrouwelijke ondernemerschap](#)

Logo's en beeldmateriaal

- [Start it X](#)
- [Start it Academy](#)
- [Start it Accelerate](#)
- [Start it Expand](#)
- [Start it Hubs](#)
- [Start it Ventures](#)

Contacteer ons

Wens je meer informatie over Start it X? Of woon je graag een van onze evenementen bij? Contacteer dan:

Saar Dietvorst | saar@manley.eu | +32 468 19 75 07

Start it X | info@startit.be

Schrijf je [hier](#) in op onze perslijst voor nieuws.